



Вестник

*научного
студенческого
общества*

*Электронный
журнал*

Вестник научного студенческого общества

Электронный журнал

Учредителем и издателем журнала является Поволжский кооперативный институт (филиал) автономной некоммерческой образовательной организации высшего профессионального образования Центросоюза Российской Федерации «Российский университет кооперации»



2016

№ 1 (3)

Журнал основан
в 2015 году

Редакционная коллегия

Главный редактор

кандидат технических наук, доцент
ГОЛИКОВ Павел Александрович

Заместитель главного редактора

ГОЛОВЧЕНКО Людмила Николаевна

Члены редакционной коллегии

доктор исторических наук профессор
ВАРФОЛОМЕЕВ Юрий Владимирович

кандидат юридических наук
СИНЕЛЬНИКОВА Наталья Александровна

кандидат филологических наук
ВОРОНОВСКАЯ Ирина Андреевна

кандидат экономических наук, доцент
БЕЛЯЕВА Ольга Владимировна

кандидат экономических наук
ВИТКАЛОВА Алла Петровна

кандидат экономических наук, доцент
КАМЕНЕВА Светлана Евгеньевна

кандидат филологических наук, доцент
ЧЕРВОВА Елена Васильевна

ЖИБАЛОВА Лариса Геннадьевна

В авторской редакции

Компьютерная вёрстка и дизайн – *Я. С. Шатило*

Адрес редакции:

413100, Саратовская область, город Энгельс, улица Красноармейская, дом 24,
кабинет 20

Тел: (8453) 56-85-44, доб. 3221, e-mail: lzhibalova@rucoop.ru

© Поволжский кооперативный институт (филиал)
Российского университета кооперации», 2015



СОДЕРЖАНИЕ

Иванова О. Ю. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПО УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	4
Макарова А.В. МИНИСТЕРСТВО ВНУТРЕННИХ ДЕЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ, СТРУКТУРА, КОМПЕТЕНЦИЯ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ	6
Мигачева Т. С. ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ СДЕЛКИ.....	8
Цыплакова Е. А. СУБЪЕКТИВНЫЕ ГРАЖДАНСКИЕ ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ПРАВА СТОРОН	10
Березина В. В., Белов М. О. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА ЧАЯ В СУПЕРМАРКЕТЕ «ПАЛИТРА ВКУСОВ»	14
Березина В. В., Фетисова И. А. АССОРТИМЕНТ ЧЕРНОГО ЧАЯ, РЕАЛИЗУЕМОГО В МАГАЗИНЕ «МАГНИТ» ГОРОДА БАЛАКОВО	15
Березина В. В., Курбанов Р. Э. КАЧЕСТВО И БЕЗОПАСНОСТЬ ПОЛУФАБРИКАТОВ ООО «ЛУЧ»	18
Березина В. В., Митюрева Н. Е. ОЦЕНКА ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ СВОЙСТВ ТОРТОВ ООО «РЕТРО»	20
Курмышова Э. Э. МСФО В РОССИИ – ТЕКУЩИЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ	22
Томскова А. А. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА.....	24
Ромаева А. И., Нефедова Т. А. МОДЕЛЬ ДЖЕЙМСА ТОБИНА.....	25
Алимгиреева К. П. ФУТУРИЗМ КАК ЛИТЕРАТУРНОЕ ТЕЧЕНИЕ.....	27



Иванова О. Ю.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПО УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Современное развитие административного законодательства характеризуется достаточно стремительным развитием института административной ответственности юридических лиц. Это вызвано потребностями, прежде всего, экономического развития страны в новых рыночных условиях, усложнением общественных отношений во всех сферах государственного управления, увеличением их субъектного состава, возрастанием роли административной ответственности в охране и регулировании складывающихся отношений, усилением роли ее не только карательной, но и профилактической и воспитательной функций.

С принятием КоАП РФ по новому стал регулироваться вопрос об административной ответственности юридических лиц. Разрозненные нормативные правовые акты в этой области приобрели вид кодифицированного законодательного акта, ставшего важнейшим элементом правовой основы привлечения юридических лиц к административной ответственности. Только в КоАП РФ вопрос об административной ответственности юридических лиц нашел свое последовательное отражение и закрепление [1, с. 183].

Следует отметить как рост количества статей Особенной части КоАП РФ, устанавливающих административную ответственность юридических лиц, так и активизацию деятельности уполномоченных субъектов по привлечению юридических лиц к административной ответственности, о чем свидетельствуют со-

ответственные количественные показатели. Количество юридических лиц, привлекаемых к административной ответственности и подвергнутых административным наказаниям, ежегодно увеличивается, так как растет и число юридических лиц, совершивших административные правонарушения. При этом основным, доминирующим видом административного наказания, применяемого в отношении юридических лиц, является штраф.

По мнению Р. Б. Россинского, в действующем КоАП РФ требуется в большей степени разработать процессуальные аспекты привлечения юридических лиц к административной ответственности. Это позволит в большей степени достичь справедливости административного наказания, его воспитательной роли [2, с. 6]. Не было бы лишним закрепить понятие юридического лица в примечании к статье 2.10 КоАП РФ («Административная ответственность юридических лиц»). Однако принимая решение по установлению повышенных мер административной ответственности, необходимо учитывать положения статьи 55 Конституции Российской Федерации, согласно которой установление конкретной санкции должно отвечать требованиям справедливости, быть соразмерным конституционно закрепляемым целям и характеру совершенного деяния.

Целесообразно систематизировать и выделить в различные части соответствующих статей КоАП РФ виды административных наказаний и мер обеспечения производства по делам

об административных правонарушениях, которые могут быть применены к юридическим лицам. До настоящего времени нет однозначного мнения о вине юридического лица, совершившего административное правонарушение.

В настоящее время административная ответственность юридических лиц строится фактически на объективном вменении, то есть они отвечают за ряд административных нарушений независимо от того, виновны они или нет.

В процессе производства по делам об административных правонарушениях юридических лиц в обязательном порядке необходимо доказывать вину субъекта правонарушения. Причем в качестве такой вины следует определять вину не юридического лица, а должностного лица, действовавшего от имени юридического лица и допустившего нарушения тех или иных правил и норм.

Мощным рычагом государственного регулирования деятельности хозяйствующих субъектов является институт административной ответственности юридических лиц, который играет важную роль в развитии социально-экономических процессов в стране.

Следует согласиться с точкой зрения профессора Б.В. Россинского, который предложил изложить часть 2 статьи 2.1. КоАП РФ в новой редакции: «Юридическое лицо признается виновным в совершении административного правонарушения, если будет установлена вина одного или нескольких его должностных лиц в нарушении норм, регулирующих деятельность данного юридического лица, за которое Кодексом или законами субъектов Российской Федерации об административных правонарушениях установлена административная ответственность» [3, с. 108].

Исходя из вышеизложенного определения, следует подчеркнуть, что речь идет не о назначении наказания должностным лицам вместо юридических лиц, а об определении вины юридического лица через вину его должностных лиц.

Нельзя не отметить явную тенденцию к расширению круга общественных отношений, охраняемых мерами административной ответственности, и к существенному ужесточению административных наказаний, в частности к увеличению размеров административного штрафа за совершение отдельных видов административных правонарушений. При внесении изменений и дополнений в КоАП РФ не в полной мере учитываются многообразие охраняемых мерами административной ответственности общественных отношений, особенности организационно-правового положения их субъектов и возможные негативные последствия принятия таких решений, в том числе для развития бизнеса. При принятии решений об установлении или увеличении минимального размера административного штрафа за совершение административных правонарушений не учитывается то обстоятельство, что субъектами могут

быть предприятия малого бизнеса, и что применение к ним даже минимального размера штрафа может повлечь существенное ухудшение их финансового состояния и создать угрозу прекращения их деятельности.

Правоприменительная практика в подобных случаях явно не соотносится с неоднократно высказанной Конституционным Судом Российской Федерации позицией, согласно которой мера административного наказания должна быть соразмерна содеянному и не превращаться из меры воздействия в инструмент подавления экономической самостоятельности, чрезмерного ограничения свободы предпринимательства и частной собственности [4, с. 21].

При наличии в нормах Особенной части КоАП РФ чрезмерно завышенных административных санкций следует иметь в виду, что КоАП РФ не предоставляет органу, должностному лицу, судье, рассматривающим дело об административном правонарушении, право снижать минимальный установленный законом размер административного штрафа. В этой связи судьи по подобным делам вынуждены применять статью 2.9 КоАП РФ, то есть освобождать юридических лиц от административной ответственности в связи с малозначительностью совершенных ими правонарушений. Другой возможностью принятия справедливых решений по названным делам у суда в настоящее время не имеется.

Вышеуказанная проблема может быть решена посредством внесения соответствующих поправок в КоАП РФ, которые могут быть сведены к следующему:

1) минимальный размер административного штрафа за административное правонарушение в сфере предпринимательской деятельности должен устанавливаться в размере, учитывающем диапазон возможных нарушений норм от мелких до значительных и возможность по уплате штрафа в таком размере не только крупными и средними предприятиями, но и предприятиями малого бизнеса;

2) предусмотреть положение, в соответствии с которым судья в порядке исключения вправе снижать минимальный размер административного штрафа для принятия объективных решений по рассматриваемым делам об административных правонарушениях.

Анализ практики привлечения юридических лиц к административной ответственности выявил следующую тенденцию. При проверке деятельности юридических лиц административные органы или органы прокуратуры в случае установления состава правонарушения в обязательном порядке возбуждает дело об административном правонарушении и привлекает к административной ответственности юридические лица независимо от характера и степени правонарушения. Это обусловлено тем, что количество рассмотренных дел является важнейшим статистическим показателем деятель-



ности административных органов или органов прокуратуры, хотя выявленные правонарушения являются малозначительными. Поэтому в целях обоснованного привлечения юридических лиц к административной ответственности разумно дополнить КоАП РФ нормой, согласно которой юридическим лицам в ходе проведения проверки вручалось предписание об устранении выявленных нарушений в рамках определенного

срока без привлечения к административной ответственности.

Осуществляемая в последнее время оптимизация законодательства об административных правонарушениях, преимущественно посредством фрагментарного характера, имеет весьма ограниченные рамки и не только не в состоянии дать искомый эффект, а, напротив зачастую лишь усложняет целостное восприятие и применение административной ответственности.

Библиографический список

1. **Дуванов Н.Ю.** Современные тенденции развития института административной ответственности юридических лиц // Вестник Московского университета МВД России. 2013. №5.
2. **Росинский Б. В.** Развитие положений Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, регламентирующих ответственность юридических лиц // Законы России: опыт, анализ, практика. 2012. №3.
3. Актуальные проблемы административного и административно-процессуального права. Материалы ежегодной Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 90-летию со дня рождения доктора юридических наук, профессора, заслуженного деятеля науки Российской Федерации В.Д. Сорокина // Государство и право. 2014. №8.
4. **Кононов П. И.** О некоторых актуальных проблемах административной ответственности юридических лиц (по материалам арбитражно-судебной практики) // Законы России: опыт, анализ, практика. 2012. №3.

Макарова А.В.

МИНИСТЕРСТВО ВНУТРЕННИХ ДЕЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ, СТРУКТУРА, КОМПЕТЕНЦИЯ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Любому государству присуще наличие законодательной и исполнительной власти. Сегодня основным органом исполнительной власти в России, от которого зависит состояние законности в стране, уровень общественной безопасности и правопорядка, является Министерство внутренних дел. Характер деятельности МВД затрагивает практически все сферы деятельности общества, урегулированные российским законодательством. Таким образом, МВД выступает как орган, призванный выполнять внутренние функции государства.

Пройдя сложный путь исторического развития, от разрозненных приказов до единой системы, на современном этапе окончательно точку в преобразовании МВД ставить нельзя.

Сегодня МВД вступило на новый этап законодательных реформ. Ярким свидетельством тому является Федеральный закон от 07.02.2011 г. №3 ФЗ «О полиции» [1], направленный на решение вопроса эффективности работы МВД, призванный решить главную задачу преобразований, вернуть доверие населения к органам внутренних дел. Преобразования Министерства подняли на поверхность те проблемы системы, от решения которых реально зависят ее изменения: это регистрация преступлений, изменение подхода к кадровой политике, усиление контролирующей функции населением работы органов внутренних дел.

Издание Закона «О полиции» вызвало неоднозначную реакцию в стране. Назначение по-

лиции до сих пор вызывает дискуссии. Призвана ли она в первую очередь оказывать услуги населению или же это правоохранительный орган, призванный в первую очередь выполнять карательные функции; должен ли начальник Управления внутренних дел назначаться Министерством; каково участие местных властей в этом назначении, или все же это выборная должность, на которую избираются путем голосования населения? Эти и другие вопросы до сих пор не потеряли актуальность.

Сегодня Министерство внутренних дел Российской Федерации является федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по выработке и реализации государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере внутренних дел, в том числе в сфере миграции.

Министерство подчиняется Президенту Российской Федерации по вопросам, отнесённым к его компетенции, а также Правительству РФ.

Правовой статус МВД РФ закреплён в Положении о Министерстве внутренних дел Российской Федерации [2], которое определило задачи и полномочия Министерства, а также полномочия министра внутренних дел. Деятельность Министерства осуществляется на основе принципов уважения и соблюдения прав и свобод человека и гражданина, законности, гуманизма, сочетания гласных и негласных методов и средств деятельности, взаимодействия с федеральными органами государственной власти, органами государственной власти субъектов Федерации, органами местного самоуправления, общественными объединениями, а также соответствующими органами иностранных государств.

Система МВД включает органы внутренних дел, состоящих из полиции, внутренних войск, организаций и подразделений, созданных для выполнения задач и осуществления полномочий, возложенных на МВД России.

МВД возглавляет Министр внутренних дел, который назначается на должность и освобождается от неё Президентом РФ по представлению Председателя Правительства Российской Федерации. Министр несёт персональную ответственность за выполнение задач, возложенных на Министерство, подчинённые ему органы внутренних дел и внутренние войска. МВД России осуществляет свою деятельность непосредственно и (или) через входящие в его систему подразделения, которые имеют иерархическую структуру строения:

- а) на окружном уровне;
- б) на межрегиональном уровне;
- в) на региональном уровне;
- г) на районном уровне.

В основу структурного построения МВД положен территориальный принцип единоначалия и субординации, где Министерство внутренних дел играет роль штаба отрасли, планирующего

стратегию дальнейшей деятельности, от которой зависит эффективность и совершенствование функционирования органов МВД.

Таким образом, структуру МВД по вертикали можно разделить на три основных уровня: 1-й уровень – стратегический (аппарат МВД РФ); 2-й уровень – управления (окружной, межрегиональный, региональный); 3-й уровень – тактический (районный).

Структура МВД по горизонтали отражает её функциональную сущность, которую в свою очередь можно разделить на три группы подразделений:

- 1) отраслевые (подразделения полиции);
- 2) функциональные (выполняющие внутренние функции ОВД, обеспечивающие его работу);
- 3) штабные подразделения и руководство ОВД.

Таким образом, функциональная структура органов внутренних дел определяет возложенные на них и выполняемые ими функции системы управления, с учётом влияния географических, политических, социально-экономических, демографических факторов, состояния правопорядка и иных причин.

Министерство в своей деятельности руководствуется Конституцией РФ, федеральными конституционными законами, федеральными законами, указами и распоряжениями Президента РФ, постановлениями и распоряжениями Правительства РФ, общепризнанными принципами и нормами международного права, международными договорами Российской Федерации.

Организация деятельности МВД России заключается в централизованном руководстве и в управляющем воздействии. Исходя из законов общественного развития, социальной и экономической ситуации в России, криминальной обстановки, МВД России определяет стратегию деятельности органов внутренних дел; проводит работу, направленную на совершенствование нормативной правовой базы, организационной структуры, работы с кадрами, изучения, обобщения и внедрения передового опыта и научных рекомендаций в деятельность органов внутренних дел; в соответствии с законодательством разрабатывает методiku осуществления оперативно-служебной деятельности органов внутренних дел; осуществляет анализ оперативной обстановки в стране и прогнозирует её развитие; разрабатывает на этой основе мероприятия упреждающего реагирования на негативные тенденции; обеспечивает координацию деятельности органов внутренних дел, их служб и подразделений.

Основополагающим принципом деятельности МВД РФ является открытость и публичность в той мере, в какой это не противоречит требованиям федерального законодательства.

Министерство внутренних дел прошло долгий исторический путь в своём развитии.



От выполнения несвойственных ему функций при Александре I до современного ведомства, контролирующего аспекты внутренней политики по обеспечению защиты жизни, здоровья, прав и свобод граждан, противодействие преступности, охране общественного порядка и собственности, обеспечению общественной безопасности. Сегодня МВД находится на рубеже новых реформ. Шагом к этому послужила перестановка в структуре ОВД 2011 г. Время показало «плюсы» и «минусы» последних нововведений. Возникла необходимость в проведении контрреформы. А вот по какому пути она пойдет, пока не совсем понятно. Разделят ли полицию на муниципальную, региональную и федеральную или предусмотрят два уровня; оставят ли как есть федеральной, пока сказать трудно. Но то, что эта перестройка неизменно потянет за собой глобальные перестановки во всем ведомстве – однозначно. Система оценки эффективности работы ОВД также должна быть пересмотрена. Соотношение снижения общего уровня правонарушений на обслуживаемой территории и количества жалоб граждан, поступивших за аналогичный период на неудовлетворительную организацию работы ОВД – вот один из вариантов оценки деятельности ОВД. Необходимо пересмотреть механизм

переаттестации сотрудников внутренних дел, четко определив в законе перечень дискредитирующих оснований: общественное мнение, данные служб УСБ, ФСБ, иные отрицательные характеристики, по которым сотрудник МВД не может продолжать работу в его рядах.

А пока МВД РФ реализует пошаговую политику, определённую в Плате деятельности МВД России по реализации указов Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. на 2013 год и плановый период 2014–2018 годов [3], сформированный на основании поручений Президента Российской Федерации, содержащихся в указах Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. № 596-606; основных направлениях деятельности Правительства Российской Федерации на период до 2018 года, утверждённых 31 января 2013 г., иных поручениях Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации. В План включены мероприятия, реализация которых обеспечивает достижение целей социально-экономического развития Российской Федерации.

Для достижения целей и реализации ключевых событий Плана МВД России предстоит разработать и принять необходимые нормативные правовые документы.

Библиографический список

1. О полиции : федер. Закон № 3-ФЗ : [принят 7.02.2011 : в ред. 22.12.2014] // Собрание законодательства РФ. 2011. № 7. Ст. 900.
2. Вопросы Министерства Внутренних дел Российской Федерации : указ Президента России № 248 : [издан 01.03.2011 : в ред. от 13.11.2014] // Собрание законодательства РФ. 2011. № 10..
3. План деятельности МВД России по реализации Указов Президента Российской Федерации от 7 Мая 2012 года № 596–606 на 2013 год и плановый период 2014–2018 годов (текст Плана официально не опубликован).

Мигачева Т. С.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ СДЕЛКИ

Институт сделок. в праве. складывался исторически. Выработка самого убеждения сделок явилась результатом развития правовой идеи. Доказательством тому служит гражданское право различных времён и народов [1, с. 3].

Известно, что право Российской Федерации в большинстве своем основано на европейском праве.

Римское право различало договорные и как бы договорные обязательства, однако обобщающей правовой категории для основания возникновения этих обязательств не знало. Римляне употребляли термин «negotium», обычно передаваемый словом «сделка», но вкладывали в него иное содержание. Термин «negotium» трактовался как дело, противопоставляемый дарению возмездный договор, промысел или торговля [2, с. 41].

При патриархально-натуральном хозяйстве в Риме применялось ограниченное количество типов договоров. Так, с древнейших времён использовался договор, который рассматривался римскими юристами как договор займа и заключался с соблюдением определённой, строго формализованной процедуры. В последующем появляется стипуляция, в форме которой осуществлялись заем, новация и поручительство; входят в оборот письменные контракты. В начале нашей эры римляне заключают уже реальные (ссуда, хранение, залог) и консенсуальные (купля-продажа, наём вещей, подряд, поручение, товарищество) договоры. Дальнейшие потребности развития гражданского оборота побудили римлян предоставлять искомую защиту соглашениям, которые не охватывались установленным перечнем используемых форм договоров. Появились дополнительные, преторские и законные пакты. Такое развитие, конечно же, не означало, что римское право придавало юридическую силу любому не противоречащему закону соглашению, но в то же время свидетельствовало о том, что динамика социально-экономических отношений постепенно приводит к отказу от чрезмерной формализации соглашений в пользу их содержания [3, с. 92].

Своя специфика присуща становлению англосаксонского договорного права. «Имелись твердо установленные составы правонарушений, которые могли быть предметом судебного разбирательства; каждому составу правонарушения соответствовал определённый вид иска; каждому виду иска – определённая форма судебного предписания. В случае, если действие не подходило ни под один из установленных составов, оно не могло быть предметом судебного разбирательства, тем не менее усложняющиеся и развивающиеся социальные отношения не могли быть включены в раз и навсегда установленные, жёсткие рамки. существующих форм исков. Поэтому были вынуждены ввести крупные изменения этих форм. Такие изменения происходили путём поэтапного становления существующих форм исков. При этом первоначальные иски подвергались подчас целой трансформации: из них последовательно выделялись как их подвид новые иски; путём учения этим искам придавали характер, который сильно отличался от первоначального, однако такое продвижение шло очень медленно, возникновение новых исков было связано с длительной и острой борьбой» [4, с. 30]. Так, выделялись иск «о долге», иск «об отчёте», иск «о соглашении», иск «о принятии на себя». Постепенно на практике утверждались «договоры по решению суда», «формальные договоры» и «простые договоры».

Памятник древнерусского права – Русская Правда – уже ведёт речь о договорах займа, купли-продажи, хранения и личного найма. Более подробно эти договоры регулирует основная на Краткой редакции Пространная редакция Русской Правды. Псковская Судная гра-

мота знала более развитую систему договоров: о купле-продаже, дарении, залоге, займе, мене, найме помещений, личном найме, изорничестве. В то время появлялись новые виды договоров и развивались уже известные. Например, можно привести договор хранения, который в Русской Правде рассматривается, скорее всего, как дружеская, товарищеская услуга, а в Пскове обретает черты договора, обслуживающего экономический оборот [1, с. 5].

Кроме договоров в Русской Правде и Псковской Судной грамоте упоминается и о заведаниях.

В период, когда образовалось Русское централизованное государство, наряду с возникновением новых форм и видов сделок в Судебнике 1550 г. получают развитие теория договора, институт наследования по завещанию. В XVIII в. появляется Вексельный устав.

История права англосаксонского, римского и русского показывает, что социально-экономическое развитие общества в разных странах приводило к тому, что законодатели были не в состоянии принять во внимание и учитывать растущее разнообразие договоров и социально значимых односторонних актов поведения. В то же время логика гражданского оборота требовала признавать юридическую силу за любым, соответствующим его нормальному развитию и не нарушающим законов, актом поведения. Разрешению этого противоречия способствовала идея о едином обобщённом закреплении в праве понятия договоров и социально значимых односторонних актов поведения. Появляется новая правовая категория – сделка.

В настоящее время институт сделок – один из основных в гражданском и торговом праве стран континентальной и англо-американской правовых систем. Не менее важным является роль сделок и в действующем российском законодательстве.

Сделки в гражданском праве – действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей. Характер возникающих из сделки прав и обязанностей может быть определён лишь по результатам её совершения.

Каждый день мы совершаем сделки, т.е. действия, направленные на установление (покупка машины, дома, дачи), изменение (сдача в аренду машины, другого имущества), прекращение (продажа или дарение имущества) гражданских прав и обязанностей.

Очевидно, что место сделки в механизме гражданско-правового регулирования predetermined её регулирующим воздействием на общественные отношения. То обстоятельство, что сделка устанавливает взаимнообязательные правила поведения, делает её схожей с нормой права. Сделки выступают в механизме регулирования как самостоятельный элемент, располагающийся между устанавливающими их



правовой режим нормами права и правоотношениями; больше они тяготеют к нормам права, но к ним не сводятся.

По регулирующей силе сделки находятся в одном ряду с нормами права, но не могут быть отнесены к нормативной основе отрасли, ибо: во-первых, порождаемые ими правила поведения

хотя и обязательны для участников конкретных связей, но не являются общими для всех субъектов права; во-вторых, механизм формирования сделками прав и обязанностей иной, чем у норм права и, в-третьих, сами сделки становятся средствами индивидуального регулирования в силу признания этого факта в нормах отрасли [5, с. 17].

Библиографический список

1. Ковалев А. О. Аспекты изучения института сделки в теории гражданского права. М., 2001.
2. Агарков М. М. Понятие сделки по советскому гражданскому праву // Советское государство и право. 1946. № 3. С. 41.
3. Иоффе О. С. Основы римского гражданского права / О. С. Иоффе, В. А. Мусин. Л., 1974.
4. Халфина Р. О. Договор в английском гражданском праве. М., 1959.
5. Илларионова Т. И. Сделки в механизме гражданско-правового регулирования общественных отношений. Свердловск, 1988.

Цыплакова Е. А.

СУБЪЕКТИВНЫЕ ГРАЖДАНСКИЕ ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ПРАВА СТОРОН

Гражданское судопроизводство в России – это урегулированный нормами гражданского процессуального права порядок производства по гражданским делам, который определяется системой взаимосвязанных гражданских процессуальных прав и обязанностей, а также гражданских процессуальных действий, которые реализуются их субъектами: судом, органом судебного исполнения и участниками процесса

Гражданский процесс – это урегулированная гражданским процессуальным правом деятельность суда, участвующих в деле лиц и других участников процесса, а также органов исполнения судебных постановлений (судебных приставов-исполнителей) [1, с. 4-5]. Гражданское процессуальное законодательство Российской Федерации выделяет среди лиц, участвующих в деле, такую категорию участников гражданского судопроизводства как стороны.

Стороны – это основные участники гражданского процесса; как участники гражданского процесса они занимают основополагающее место среди субъектов данной отрасли. Многие учёные предлагают различные понятия «сторон

в гражданском процессе», законодатель делит стороны на истца и ответчика.

Данная статья содержит понятие субъективных гражданско-процессуальных прав сторон, их классификацию и характеристику, а также условия реализации при защите своих прав и законных интересов сторонами.

В настоящее время правовое положение сторон нечётко определено в российском законодательстве; также следует отметить, что в гражданском процессуальном законодательстве не содержится определения сторон и отсутствует классификация их субъективных гражданских прав.

Целью данной статьи является ознакомление с субъективными гражданскими процессуальными правами сторон в гражданском процессе.

В соответствии с Гражданским процессуальным кодексом Российской Федерации лица, участвующие в деле – это стороны, третьи лица, прокурор, лица, обращающиеся в суд за защитой прав, свобод и законных интересов других лиц или вступающие в процесс в целях дачи заключения, заявители и другие заинтересованные лица

по делам особого производства и по делам, возникающим из публичных правоотношений [2].

В теории гражданского процессуального права к понятию «сторон» существует два подхода, оно рассматривается в узком и широком смысле. В узком смысле законодатель сторонами в гражданском судопроизводстве называет истца и ответчика. Отличительная черта сторон заключается в том, что между ними существует спор о праве, но они имеют противоположные материально-правовые требования друг к другу.

А. Б. Смушкин, Т. В. Суркова, О. С. Черникова дают наиболее полное понятие сторон, а именно: они считают, что стороны в гражданском процессе – субъекты спорных материально-правовых отношений, выступающих в защиту своих материально-правовых и процессуальных интересов, на которые распространяется законная сила судебного решения и которые, как правило, несут судебные расходы по делу.

В широком смысле стороны – это истец и ответчик, как участники гражданских процессуальных отношений, к которым относятся заявители и заинтересованные лица по делам, возникающим из публичных правоотношений, должник и взыскатель по производству, связанному с исполнением судебных постановлений и постановлений иных органов.

Сравнивая два подхода, мы считаем применение понятия сторон в широком смысле более правильным. Истец и ответчик, заявители и заинтересованные лица, должник и взыскатель являются участниками гражданско-процессуальных правоотношений, содержанием которых являются субъективные права и юридические обязанности. Эти права зафиксированы в разных источниках российского права. Например, в нормах семейного права право на защиту семейных прав осуществляется судом по правилам гражданского судопроизводства, гражданское право – право на возмещение вреда. Поэтому следует рассмотреть, что понимается под субъективными правами сторон.

Субъективное право, по мнению многих учёных и теоретиков, толкуется по-разному: оно определяется в правовой науке как гарантированная государством мера возможного (дозволенного, допустимого, разрешенного) поведения личности.

Н. И. Матузов и А. В. Малько трактуют субъективное право, как определённую правовую возможность, включающую:

- 1) возможность положительного поведения самого управомоченного – право на собственные действия;
- 2) возможность требовать соответствующего поведения от правообязанного лица – право на чужие действия;
- 3) возможность прибегнуть к государственному принуждению в случае неисполнения противостоящей стороной своей обязанности (притязание);

4) возможность пользоваться на основе данного права определённым социальным благом.

Следовательно, субъективное право может выступать как право-поведение, правотребование, правопритязание и правоупотребление. То есть субъективное право – это право отдельного лица (физического или юридического) или закреплённая в законе возможность действовать определённым образом и требовать определённых действий (или воздержания от действий) от других лиц.

Сущность субъективного права состоит в гарантированной возможности совершать определённые юридически значимые действия, активно участвовать в защите своих прав, свобод и законных интересов. Сущность субъективного права включает в себя свободу поведения лица (реализация субъективного права путём совершения определённых действий либо воздержания от их совершения), которая установлена или признана государством и гарантирована им. Тесно связано с сущностью субъективного права его значение. Значение субъективного права заключается в том, что оно выступает как средство воспитания людей, позволяя им совершать какие либо действия в определённых законодательством пределах.

Изучая субъективные гражданские процессуальные права сторон, необходимо дать понятие гражданско-процессуальным правоотношениям. Гражданско-процессуальные отношения включают в себя следующие элементы: субъектный состав (суд, лица, участвующие в деле и лица, содействующие осуществлению правосудия), объект (гражданское дело, находящееся на рассмотрении и разрешении суда) и содержание [3].

Существует два подхода к содержанию гражданско-процессуальных отношений. Во-первых, содержанием являются права и обязанности лиц при осуществлении судебного разбирательства. Во-вторых, содержание понимается как деятельность участников гражданского процесса. Следовательно, деятельность участников гражданского процесса влечёт осуществление ими различных прав, стороны при этом осуществляют субъективные гражданско-процессуальные права.

Субъективное гражданское процессуальное право стороны – мера возможного поведения заявителя и/или заинтересованного лица, установленная и обеспеченная нормами гражданского процессуального права, в гражданском судопроизводстве и возможность требования определённых действий от суда.

Первая классификация, которую предлагают А. Б. Смушкин, Т. В. Суркова, О. С. Черникова, – это деление гражданских процессуальных прав на общие и индивидуальные. К общим гражданским процессуальным правам относят такие процессуальные права сторон, которыми наделены все лица, участвующие в деле. Например,

право знакомиться с материалами дела, делать выписки из них, снимать копии, заявлять отводы, представлять доказательства и участвовать в их исследовании, задавать вопросы другим лицам, участвующим в деле и другие.

Индивидуальные гражданские процессуальные права сторон присущи либо истцу, либо ответчику, они содержатся в статьях ГПК РФ. Например, истец вправе предъявить иск ответчику; изменить основание или предмет иска, увеличить или уменьшить размер исковых требований; или отказаться от иска. А ответчик, в то же время, вправе предъявить истцу встречный иск; или может признать иск.

Вторая классификация субъективных гражданских процессуальных прав – по содержанию, в ней можно выделить три группы:

1) права, реализация которых влияет на динамику гражданского судопроизводства – действия сторон, которые порождают, изменяют и прекращают гражданские процессуальные правоотношения. Например, обжалование судебного решения порождает новые процессуальные отношения между лицами, участвующими в деле, и судом второй инстанции. Отказ от иска прекращает производство по делу;

2) права на участие в судебном разбирательстве – это право на личное участие в судебном разбирательстве, право на представительство в суде, право на участие в исследовании доказательств;

3) права, обеспечивающие сторонам судебную защиту в широком смысле – это права на обеспечение иска, обеспечение доказательств, право на отвод судей, прокурора, секретаря судебного заседания, переводчика, эксперта, право подавать замечания на протокол судебного заседания.

Третья классификация – это деление субъективных гражданских процессуальных прав сторон на права, вытекающие из принципа состязательности в гражданском судопроизводстве и из принципа диспозитивности.

Права, вытекающие из принципа диспозитивности, означают право или возможность участвующих в деле лиц под контролем суда распоряжаться своими процессуальными и материальными правами, а также средствами их защиты. В ГПК РФ отсутствует какая-либо единая статья, в которой содержались бы все права истца и ответчика в соответствии с принципом диспозитивности. Примером прав сторон могут быть:

- право на обращение в суд;
- право на изменение иска, отказ от иска, признание иска, право апелляционного обжалования;
- право подачи кассационной жалобы, представления;
- право сторон заключить мировое соглашение.

В самом же общем виде данный принцип основан на положениях ст. 46 Конституции,

которая гарантирует каждому судебную защиту его прав и свобод.

Права сторон, вытекающие из принципа состязательности, – это возможность сторон и лиц, участвующих в деле, по доказыванию оснований заявленных требований и возражений, по отстаиванию своей правовой позиции. Поэтому участники процесса отстаивают свою правоту путем представления доказательств, участвуют в их исследовании, а также высказывают свои соображения по любым вопросам, поставленным в судебном заседании. Каждая сторона имеет право получать сведения и комментарии о замечаниях или доказательствах, представленных другой стороной.

Принцип диспозитивности взаимосвязан с принципом состязательности, так как права, вытекающие из этих двух принципов, позволяют сторонам защищать свои права и законные интересы, с помощью обращения в суд, где каждая из сторон несёт бремя доказывания.

Перечислив три классификации субъективных гражданских процессуальных прав истца и ответчика, можно сделать вывод, что они обладают широким кругом прав и возможностей по защите противоположных материально-правовых требований друг к другу. Реализация субъективного гражданского процессуального права сторон – это деятельность истца и ответчика в определенных пределах, которые зафиксированы в ГПК РФ и выражаются в ряде условий.

Условия реализации субъективного гражданского права сторон, понимаются как правила, использование которых раскрывает пределы возможного поведения сторон в гражданском процессе.

Выделяют несколько условий реализации прав.

По мнению А.В. Юдина, в качестве условий реализации субъективных гражданских процессуальных прав, должны быть признаны [4, с. 372 - 377]:

- активное использование права;
- осуществление права в соответствии с его назначением;
- реальное осуществление права;
- экономичность;
- разумность;
- оперативность;
- добросовестность.

Под активным использованием права понимается активная деятельность сторон по использованию своих субъективных гражданских процессуальных прав во всех стадиях гражданского судопроизводства – субъект имеет возможность осуществить выбор разных вариантов поведения

При осуществлении гражданских процессуальных прав и исполнении обязанностей стороны в гражданском процессе не должны нарушаться права других участников судопроизводства, а также гражданско-процессуальные



права должны осуществляться ими в соответствии с назначением.

Реальное осуществление права понимается как процесс реализации субъективного права в соответствии с требованиями норм гражданского процессуального законодательства. Это реальное воплощение содержания юридических норм в фактическом поведении как истца, так и ответчика.

В качестве условия реализации субъективных гражданских процессуальных прав выделяют экономичность (или рациональность), которая означает правильное и своевременное рассмотрение и разрешение гражданских дел в целях защиты нарушенных или оспариваемых прав, свобод и законных интересов граждан, организаций, прав и интересов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, других лиц, являющихся субъектами гражданских, трудовых или иных правоотношений.

Следующее условие реализации субъективных гражданских процессуальных прав – разумность – это система форм правового процессуального познания и мышления, основанная на реализации форм познавательной деятельности. Все субъективные права, которые принадлежат участникам гражданского процесса, должны осуществляться разумно, исходя из требований сложившейся процессуальной ситуации [2].

Оперативность при использовании гражданско-процессуальных прав, как условие реализации субъективных гражданских процессуальных прав – это временной период, установленный федеральным законом или назначенный судом для совершения процессуальных действий.

Добросовестное поведение стороны или ещё одно условие реализации субъективных гражданских процессуальных прав, установленное ГПК РФ, заключается в том, что лица, участвующие в деле, должны добросовестно пользоваться всеми принадлежащими им процессуальными правами. Поэтому истец и ответчик должны осуществлять защиту своих материальных прав добросовестно, соблюдая права и законные интересы других лиц гражданского судопроизводства.

Изучив общетеоретическое понятие субъективного права, можно дать понятие субъективного гражданского процессуального права сторон. Это мера возможного поведения сторон, установленная и обеспеченная нормами гражданского процессуального права, в гражданском судопроизводстве и возможность требования определённых действий от суда.

Рассмотрев классификации субъективных гражданских процессуальных прав, следует отметить, что истец и ответчик обладают широким кругом прав и возможностей по защите своих прав и законных интересов, нарушенных другими гражданами или организациями.

Библиографический список

1. Гражданский процесс : учебник / отв. ред. В. В. Ярков. 8-е изд., пераб. и доп. М., 2012.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации : федер. закон № 138-ФЗ : [принят 14.11.2002 : ред. от 30.12.2015].
3. Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://www.pravo.gov.ru>; Российская газета. 2014. 4 июля. № 148.
4. Юдин А. В. Проблемы изменения подведомственности гражданского дела после принятия его к производству судом общей юрисдикции или арбитражным судом // Российский ежегодник гражданского и арбитражного процесса. 2009–2010. № 7–8.



Березина В. В., Белов М. О.

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА ЧАЯ В СУПЕРМАРКЕТЕ «ПАЛИТРА ВКУСОВ»

На современном этапе экономического развития рынок чая насыщен, число импортёров чая в Россию выросло с 0,5 до 1,5 тысяч. На рынке России возникла высокая конкуренция. При высокой конкуренции отдельные фирмы-импортёры стремятся удешевить свою продукцию и поставляют чай нелегально, что приводит к проблеме системного контроля и к снижению качества потребляемого населением чая в России.

Кроме того, проблема заключается в том, что в настоящее время нет обязательного разделения чая по сортам, и характеристики свойств носят обобщённый характер, провести контроль по уровню качества чая сложнее.

Организация контроля качества чая, которая заключается в правильном применении регламентирующих документов, правильной организации рабочего места приёмки, создании условий хранения и реализации чая в супермаркете «Палитра Вкусов» возложена на товароведа.

При контроле качества товаровед руководствуется общими законодательными и нормативными документами, а также правилами и инструкциями своей организации, утверждёнными руководством.

В рабочие обязанности товароведа входит формирование заявок из магазина по «Графику самостоятельных заявок товароведов на магазин», приёмка чая по количеству, качеству и срокам годности от поставщика, определение условий складирования и мест хранения принятого чая внутри магазина.

В своей работе товароведа взаимодействует с отделом категорийного менеджмента. Под взаимодействием подразумевается выполнение распоряжений категорийного менеджера и своевременная подача информации по товародвижению. Взаимодействие товароведа и менеджера, в конечном итоге, направлено на то, чтобы исключить попадание в реализацию некачественного чая.

Важнейшей частью организации контроля качества в супермаркете «Палитра Вкусов» является приёмка чая. Перед приёмкой товароведа проверяет комплект сопроводительной документации. На чай предоставляется копия декларации о соответствии с печатью дистрибьюторской организации.

При проверке сверяются данные, указанные на упаковке чая, с данными, указанными в сопроводительных документах. Проверяется требование на совпадение наименования товара, наименования и адреса изготовителя или дистрибьютора, обозначения нормативного документа (ГОСТа, ТУ), на основании которого изготовлен товар, сроков изготовления или ре-

ализации, другой информации, если она заявлена в сопроводительных документах.

Если сопроводительные документы представлены не полностью или неправильно оформлены (отсутствует печать), то партия чая магазином не принимается, и в обязательном порядке информация немедленно передаётся в офис менеджеру, ведущему данную группу товара, что является одним из методов в организации контроля качества чая.

В процессе приёмки чая товароведа производит наружный осмотр каждой единицы упаковки, контролирует качество доступными методами (органолептический контроль), сопоставляет данные осмотренного товара, с данными в сопроводительных документах, визуально сверяет наименование на этикетке и фактический продукт в упаковке, проверяет сроки годности товара, которые должны составлять не менее установленного в договоре поставки процента.

Не допускается к приёму и как следствие к реализации следующая продукция: с истекшими сроками годности, несоответствующая требованиям нормативной документации по качеству, не имеющая товарного вида, продукция с несвойственным свежему продукту цветом и запахом. Таким действием товароведа предупреждает попадание некачественного товара для дальнейшей реализации.

По окончании приёмки товароведа оформляет накладные. На них ставится подпись товароведа с расшифровкой фамилии и печать магазина.

После процесса приёмки товар поступает в торговый зал для реализации или на склад для хранения, в зависимости от товарного запаса конкретного вида товара. Реализуется и хранится товар в соответствии с требованиями СанПиН 2.3.6.1066-01 [1]. В процессе хранения и реализации поступивших в магазин товаров товароведа организует контроль за их качеством.

При решении товароведа о помещении товара на склад для хранения он контролирует загрузку пищевых продуктов в складские помещения. Загрузку производят партиями в целях более чёткого соблюдения сроков их хранения и контроля качества. Хранение чая осуществляется в соответствии с действующей нормативно-технической документацией при соответствующих параметрах температуры, влажности и светового режима, отвечающих требованиям санитарных правил [2]. При хранении чая строго соблюдаются правила товарного соседства, нормы складирования.

В супермаркете «Палитра Вкусов» пищевые товары, предназначенные для реализации, не хранятся вместе с товарами, подготовленными

для возврата поставщику (испорченный товар). Также пищевые товары для реализации не хранятся вместе с расходными материалами и с не пищевыми товарами. По решению товароведа к продаже допускается только доброкачественный чай.

Контроль качества за реализуемой продукцией товаровед организует при работе продавцов в торговом зале. Продавцы следят за правильной выкладкой, вывешиванием соответствующих ценников на каждый товар, за качеством реализуемых пищевых продуктов и за сроками их реализации. В случае обнаружения изменения качества пищевых продуктов или окончания срока хранения товаровед снимает данный товар с продажи.

Также товаровед проводит контроль качества подготовки пищевых продуктов к продаже.

Особенностью подготовки чая к продаже является освобождение потребительских упаковок от транспортной тары. В магазине строго запрещается отпуск покупателям пищевых продуктов, случайно упавших на пол или загрязненных иным путем.

Таким образом, организация контроля качества всех товаров, в том числе чая, осуществляется товароведом супермаркета на этапах составления заявок при формировании ассортимента, при их приемке, размещении на хранение и реализации.

В супермаркете «Палитра Вкусов» товаровед строго соблюдает положения должностной инструкции и требования СанПиН, что позволяет организовать контроль качества товаров, в том числе и чая, на высоком уровне.

Библиографический список

1. СанПиН 2.3.6.1066-01. Санитарно-эпидемиологические требования к организациям торговли и обороту в них продовольственного сырья и пищевых продуктов.
2. СанПиН 2.3.2.1324-03. Гигиенические требования к срокам годности и условиям хранения пищевых продуктов.

Березина В. В., Фетисова И. А.

АССОРТИМЕНТ ЧЕРНОГО ЧАЯ, РЕАЛИЗУЕМОГО В МАГАЗИНЕ «МАГНИТ» ГОРОДА БАЛАКОВО

Исходя из стандартного определения, чаем является лист чайного куста, обработанный и подготовленный для приготовления напитка. Подготовка включает предварительную сушку (вяление), скручивание, более или менее длительное ферментативное окисление, окончательную сушку. Прочие операции вводятся в процесс только для производства отдельных видов и сортов чая и приводят к достаточно сложной классификации.

Сложности в оценке торгового ассортимента состоят в том, что в каждой стране-производителе чая существует свой подход к классификации и маркировке чайного сырья и фабричных сортов.

Анализ действующей с 1 июля 2015 года нормативно-технической документации [1, 2], используемой при идентификации, характеристике ассортимента, оценке качества чая на территории России показал, что вновь введенные в действие стандарты согласованы на межгосударственном уровне и носят обобщенный

характер. В них отмечается упрощенный подход к классификации и требованиям к качеству чая и чайной продукции. Это затрудняет проведение глубокого анализа ассортимента и качества реализуемого в торговых предприятиях чая.

Изучение классификаторов продукции (ОКПД и ТН ВЭД) и литературных источников позволили обобщить международный опыт в классификации и маркировке чайного сырья и фабричных сортов рассыпного чая, выделив не ферментированный, частично ферментированный и ферментированный типы чая (чёрный, зелёный, красный, белый).

В виду того, что чаеразвесочные фабрики часто формируют ассортимент не по рецептурам, а лишь из одного фабричного сорта, то сформированные в таблице 1 признаки, можно взять для анализа реализуемого ассортимента по уровню качества.

Кроме того, в классификационные признаки следует включить потребительские предпоч-

Классификация и маркировка сырья для рассыпного чая по качеству

Классификация листа	Мировая маркировка чая	Качество листа	Оценка, баллы
Крошка	DOST (Даст)	Низший (low)	1–2
Высевки	FANING (Фаннинкс)	Ниже среднего (low medium)	2,25–3,0
Старый лист	S (Соушонг)	Средний (medium)	3,25–4,0
Мелкий	ВОР Ломанный (часть) лист	Хороший средний (good medium)	4,25–5,0
Целый лист	P (Листовой)	Хороший (good)	4,75–5,0
Первый лист к почке	OP (оранж пеко)	Выше хорошего (high the good)	5,25–6,0
Специально собранный лист	SP	Высочайший (highest)	6,25–8,0
Почка, цвет	F (Флаури)	Уникум (gold)	10,0

тения, в которых учитывается страна происхождения чая, торговая марка, ценовой сегмент и др.

С учетом вышеперечисленных факторов и показателей нами был проанализирован ассортимент черного рассыпного чая, который в ассортименте магазина «Магнит» г. Балаково составляет 68%.

Характеристика ассортимента чая по его происхождению отражена на рисунке 1.

Из рисунка следует, что большую долю (38%) в ассортименте реализуемого в магазине «Магнит» г. Балаково чая, занимает цейлонский чай, произведенный в Шри-Ланке и представленный торговыми марками «Хайсон», «Riston». Чай российских производителей составил 28% – чай торговых марок «Riston», «ROWFORD», «Завтрак императора». Доля чая Великобритании составила 15% с чаем «Грэйс» и «ТЭТ». Чай, изготовленный в Китае, представлен торговой маркой «Тянь-Жень» и составляет 11% от общего ассортимента, индийский чай – торговой марки «Бикрам» – 8%.

Ассортиментный перечень реализуемого в магазине «Магнит» чая включает в себя только расфасованный чай: рассыпной листовой, гранулированный, пакетированный (мелкий, высевки) различных торговых марок и брендов.

По видовому признаку ассортимент чая представлен на рисунке 2.

Основным видом в продаже является чай рассыпной листовой – 56%, в том числе крупнолистовой – 14%, среднелистовой – 10%, мелколистовой – 32%. Гранулированный чай составил 12%.

Для изменения вкуса и аромата чая производители вносят различные добавки. В ассортименте ароматизированный чай представлен чаем с жасмином, лимоном, лотосом, с ароматом тропических фруктов, бергамота, лесных ягод (земляника, малина). Чай травяной и фруктовый изготовлен из смеси измельченных плодов, ягод, листьев, цветков, побегов и других частей растений, отличных от растений, принадлежащих к виду рода *Camellia* семейства Theaceae, и составил 5% от общего количества ассортимента.

По ценовому признаку ассортимент чая представлен на рисунке 3. В процентном соотношении это выглядит следующим образом: чай класса «эконом» составил 38% от реализуемого чая, «среднего класса» – 54%, класса «премиум» – 8%.

Чай «среднего класса» в основном предлагает компания «Орими Трэйд», ассортимент которой представлен такими наименованиями

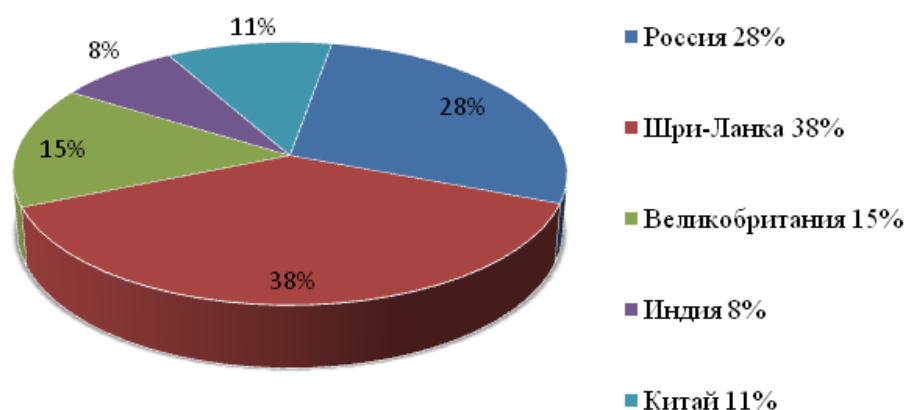


Рис.1. Структура ассортимента чая по странам-производителям

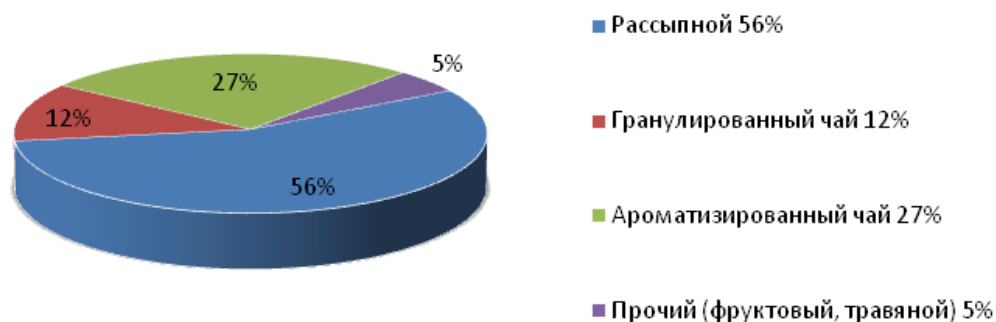


Рис. 2. Структура ассортимента чая по видам

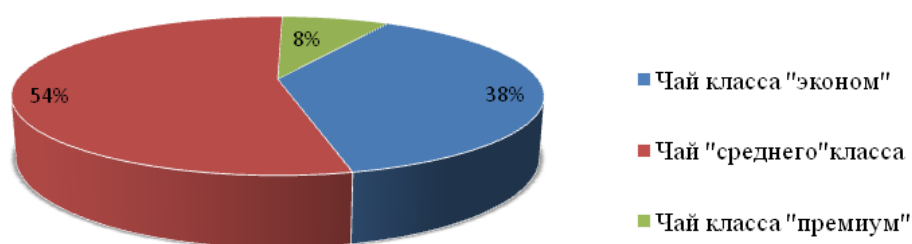


Рис. 3. Распределение ассортимента чая по ценовым категориям

как «Riston», «Завтрак императора», «Царская коллекция».

Из торговых марок чая класса «эконом» фирма предлагает чай «Беседа», «Принцесса Канди», «ТЭТ».

Чай класса «премиум» не представлен в ассортименте. Этот факт объясняется невысокой покупательской способностью населения и спецификой ассортимента товаров в магазинах «Магнит». Подобный чай можно встретить в специализированных магазинах или дорогих ресторанах, где покупателям предлагают дорогой элитный чай.

Из характеристики ассортимента чая, реализуемого в магазине «Магнит» АО «Тандер» г. Балаково, следует, что он сформирован под традиционные вкусы потребителей со средними запросами по качеству без каких-либо излишеств и в основном в средней ценовой категории. Значительный сегмент в ассортименте расфасованного чая занимает чёрный рассыпной чай, в том числе измельчённый пакетированный, для производства которого используется грубое, менее качественное сырье.

Библиографический список

1. ГОСТ 32593-2013. Чай и чайная продукция. Термины и определения.
2. ГОСТ 32573-2013. Чай чёрный. Технические условия.



Березина В. В., Курбанов Р. Э.

КАЧЕСТВО И БЕЗОПАСНОСТЬ ПОЛУФАБРИКАТОВ ООО «ЛУЧ»

Централизованное производство полуфабрикатов ведёт к снижению себестоимости порционных блюд, а также повышает производительность труда и культуру обслуживания на предприятиях торговли и общественного питания, способствует развитию прогрессивных методов торговли и облегчает приготовление пищи в домашних условиях. Поэтому в условиях дефицита белка, ускорения жизненных темпов россиян, высокой степени занятости женщин в общественном труде производство и потребление мясных полуфабрикатов как продуктов быстрого приготовления богатых белком будет расти.

Производители широко используют возможность изменения свойств (качества) фаршевых мясных полуфабрикатов за счёт применения различных видов мяса, дополнительного сырья, способов обработки, замены мясного сырья растительными белками, тем самым, способствуя расширению их ассортимента и более полного удовлетворения потребностей населения. Этот факт следует рассматривать как с положительной стороны, так и с отрицательной – замена одной категории продукта на другую, с низким содержанием мышечной ткани в рецептуре, что привело к изменениям в классификации фаршевых полуфабрикатов и появлению

в производстве и на рынке категории мясодержащих полуфабрикатов.

В связи с этим работы по изучению потребительских свойств, ассортимента и качества мясных и мясодержащих полуфабрикатов, находящихся на рынке определённого региона, являются актуальными.

В данной статье представлены результаты исследования качества и безопасности, полученные при подтверждении соответствия рубленых полуфабрикатов, производимых в колбасном цехе ООО «Луч» г. Калининска.

В связи с тем, что оценка качества полуфабрикатов осуществляется в зависимости от их принадлежности к определённой категории, был изучен ассортимент продукции ООО «Луч». Он представлен в целом рублеными мясными и мясодержащими полуфабрикатами категории А, Б, В, Д.

При товароведной характеристике потребительских свойств исследуемых мясных и мясодержащих полуфабрикатов было установлено, что по содержанию мышечной ткани (от 60 до 80%) почти все они относятся к мясным полуфабрикатам категории Б, кроме шницеля «Особый», который является мясодержащим полуфабрикатом категории Д с содержанием мышечной ткани до 20%.

Таблица 1

Результаты органолептической оценки качества
исследованных образцов рубленых полуфабрикатов, балл

Наименование образца	Внешний вид	Форма, размер	Консистенция	Сочность	Состояние после термообработки	Запах	Вкус	Общий средний балл оценки качества
Купаты «Деликатесные»	7,7	7,2	8,0	8,2	8,1	8,3	7,4	7,8
Котлеты «Деревенские»	6,9	6,8	7,4	8,7	7,8	7,3	6,7	7,4
Люля-кебаб «Южные»	7,6	7,2	7,7	6,9	8,4	7,4	7,0	7,5
Тефтели «Обыкновенные»	8,9	8,6	8,6	7,2	8,8	8,1	7,8	8,3
Шницель «Особый»	7,8	7,8	6,8	6,7	7,7	5,3	4,4	6,6
Фрикадельки «Любительские»	7,8	7,0	7,6	6,1	5,7	6,3	6,8	6,8

Органолептическая оценка качества была проведена по девятибалльной шкале. Результаты отражены в таблице 1.

В результате анализа общего среднего балла оценки качества выявлены лидирующие наименования полуфабрикатов:

1. Тефтели «Обыкновенные».
2. Купаты «Деликатесные».
3. Люля-кебаб «Южные».

Эти полуфабрикаты имели наиболее высокие результаты по всем показателям. Вкус и запах этих полуфабрикатов характеризовался как выраженный мясной с хорошим сочетанием пряностей (перца). Эти полуфабрикаты имели хороший внешний вид. Однако ни один образец не набрал наивысшей оценки 9 баллов ни по одному показателю.

Низкая оценка шницеля «Особый» связана с тем, что ожидаемый вкус и запах должны быть сильнее. Фактически вкус и запах фарша слабо пах мясом.

Результатами проведенных исследований, полученными при процедуре подтверждения соответствия, подтверждено соответствие полуфабрикатов ООО «Луч» требованиям технических

условий по физико-химическим показателям (таблица 2).

Массовая доля общего фосфата в пересчёте на P₂O₅, которая в стандарте [1] установлена не более 1,0%, была в норме.

Анализ данных таблицы свидетельствует о том, что полученные аккредитованным испытательным лабораторным центром ФБУЗ «Центр гигиены и эпидемиологии в Саратовской области» филиал ФБУЗ «Центр гигиены и эпидемиологии в Саратовской области и в Энгельском районе» результаты исследований подтверждают соответствие исследованных образцов мясных и мясосодержащих полуфабрикатов ООО «Луч» требованиям ТУ 9214-012-84579933-09 по физико-химическим показателям [1].

Показатели безопасности определялись в том же испытательном центре. Анализ результатов показал, что мясные и мясосодержащие полуфабрикаты ООО «Луч» соответствуют требованиям ТР ТС 034/2013 «О безопасности мяса и мясной продукции» [2] и Единым санитарно-эпидемиологическим и гигиеническим требованиям к товарам, подлежащим санитарно-

Таблица 2

Анализ результатов исследований образцов полуфабрикатов ООО «Луч» по физико-химическим показателям

Наименование показателя	Характеристика образцов полуфабрикатов					
	Образец 1	Образец 2	Образец 3	Образец 4	Образец 5	Образец 6
	Шницель «Особый»	Фрикадельки «Люби тельские»	Тефтели «Обыкновенные»	Люля-кебаб «Южные»	Котлеты «Деревенские»	Купаты «Деликатесные»
Массовая доля жира, % не более 35,0	Регламентируется в документе, в соответствии с которым полуфабрикаты изготовлены					
	22,7	20,8	7,8	22,3	24,6	23,4
Массовая доля крахмала, % не более 2,0	Регламентируется в документе, в соответствии с которым полуфабрикаты изготовлены					
	1,4	не обнаружен	не обнаружен	1,9	не обнаружен	1,2
Массовая доля белка, % не менее 7,0	7,4	16,1	16,8	10,3	7,4	8,1
Массовая доля хлорида натрия, % не более 1,5	1,17	1,50	1,18	1,18	1,17	1,40
Температура в толще полуфабриката	- 10°C; - 18°C	- 10°C; - 18°C	-18°C	-18°C	- 10°C; - 18°C	- 10°C; - 18°C
Фактически	- 10,3°C;	- 10,3°C;	-12°C	-12°C	- 10,3°C;	- 10,3°C;
Заключение	Соотв.	Соотв.	Соотв.	Соотв.	Соотв.	Соотв.

эпидемиологическому надзору (контролю) по микробиологическим показателям, содержанию токсичных элементов, пестицидов и радионуклидов.

Таким образом, мясные и мясосодержащие рубленые полуфабрикаты, вырабатываемые ООО «Луч», соответствуют требованиям техни-

ческих условий по органолептическим и физико-химическим показателям, санитарным нормам по показателям безопасности, продекларированы производителем и прошли регистрацию в Органе по сертификации продукции и услуг Поволжского кооперативного института.

Библиографический список

1. ТУ 9214-012-84579933-09 Полуфабрикаты рубленые мясные и мясосодержащие. Технические условия.
2. ТР ТС 034/2013 «О безопасности мяса и мясной продукции»

Березина В. В., Митюрева Н. Е.

ОЦЕНКА ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ СВОЙСТВ ТОРТОВ ООО «РЕТРО»

Кондитерские изделия являются неотъемлемой частью русской национальной кухни и имеют большое значение в питании человека.

Статистика отмечает последовательное увеличение потребления кондитерских изделий в расчёте на душу населения (рисунок 1).

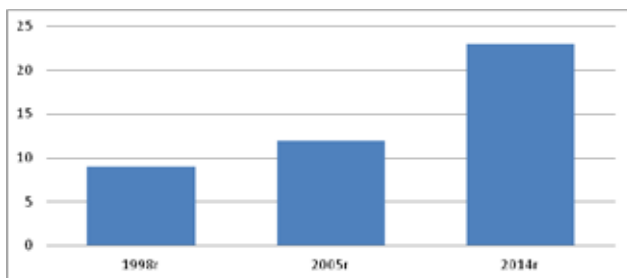


Рис. 1. Среднедушевое потребление кондитерских изделий, кг/год

Современная экономика и глобализация экономических отношений привели к появлению на рынке множества нового сырья и продовольственных товаров, в том числе кондитерских изделий.

В условиях жёсткой конкуренции, изменений подходов к питанию для повышения своей конкурентоспособности отечественные кондитеры используют дополнительное и нетрадиционное сырьё, расширяют ассортимент, что, естественно, влияет на функциональные

свойства кондитерских изделий, в том числе тортов.

Используемое в разных сочетаниях для приготовления теста сырьё: мука, сахар, яйцопродукты, жиры и другие компоненты – влияет на последовательность, вид и режимы технологических процессов, формирование функциональных свойств тортов и пирожных. В производстве тортов в последние годы произошла замена высококалорийных ингредиентов (животное масло) на менее калорийные или с другим составом жирных кислот (жиры растительного происхождения, растительные сливки), новые по составу отделочные полуфабрикаты, комбинированное сырьё, ингредиенты, продлевающие сроки хранения.

Для осуществления правильной приёмки в торговле и более полного и качественного удовлетворения потребностей покупателей необходимо знать особенности производства, ассортимент, условия хранения, требования к качеству кондитерских изделий.

Изучение функциональных свойств тортов, вырабатываемых местными производителями, одним из которых в г. Энгельсе является ООО «Ретро», актуально и в решении выше отмеченных задач имеет практическую значимость.

Для оценки функциональных свойств были отобраны торты на основе бисквитного и песочного полуфабриката. Характеристика основных (мучных) полуфабрикатов по составу сырья и сухим веществам [1], от которых зави-



Таблица 1

Характеристика основных полуфабрикатов для изготовления бисквитных и песочных тортов

№ п.п.	Наименование сырья	Характеристика полуфабрикатов			
		Массовая доля сухих веществ		Расход сырья на 10 кг полуфабриката, г	
		бисквит (основной)	песочный (основной)	бисквит (основной)	песочный (основной)
1	Мука пшеничная в/с	85,50	85,50	2812,0	5154,0
2	Крахмал картофельный	80,00	—	694,0	—
3	Сахар-песок	99,85	99,85	3471,0	2062,0
4	Меланж	27,00	27,00	5785,0	722,0
5	Эссенция	0,00	0,00	34,7	20,7
6	Натрий двууглекислый	—	50,00	—	5,2
7	Масло сливочное	—	84,00	—	3093,0
8	Аммоний двууглекислый	—	0,00	—	5,2
9	Соль	—	96,50	—	20,6
Итого		—	—	12796,7	11494,7
Выход		75,00	94,50	10000,0	10000,0
Влажность, %		25,00	5,50		

Таблица 2

Расчет энергетической ценности тортов

№ п.п.	Наименование торта	Массовая доля жира, %	Массовая доля общего сахара, %	Энергетическая ценность, ккал/100г
1	Подарочный	-	42,6 х4,2	178,9
2	Сказка	-	40,6 х4,2	170,5
3	Ленинградский	31,4х9,3=292,0	20,7 х9,3=192,5	484,5
4	Листопад	30,4х9,3=282,7	20,1 х9,3=186,9	469,6

сит главное функциональное свойство тортов – энергетическая ценность – дана в таблице 1.

Из данных таблицы 1 следует, что в рецептуре песочного полуфабриката в расчете на 10 кг используется гораздо больше (в 1,8 раза) муки, более 3 кг сливочного масла, на несколько (на 1,4 кг) меньше сахара, чем для изготовления бисквитного полуфабриката. Однако для изготовления бисквита используется большое количество яичного меланжа, более 5 кг. Такая разница в составе рецептур привела к разнице во влажности и выходу сухих веществ, соответственно в бисквите 25,0:75,0, а в песочном – 5,5:94,5.

Так как торты и пирожные являются высококалорийными продуктами питания, то основная их функция при употреблении заключается в пополнении организма человека калориями, то есть основным функциональным

свойством тортов является их энергетическая ценность.

Анализируя функциональные свойства тортов, следует обратить внимание на их калорийность, рассчитав её с учётом содержания в исследуемых тортах массовой доли общего сахара и массовой доли жира [2]. Расчёт произведён при энергетической ценности 1 г жира равного 9,3 ккал, а 1 г сахарозы – 4,2 ккал. Результат представлен в таблице 2.

Данные таблицы 2 свидетельствуют о высокой энергетической ценности песочных тортов (484,5ккал/100г и 469,6ккал/100г) за счет содержания в их рецептуре высококалорийных ингредиентов (таблица 1): сливочного масла и сахара.

Калорийность бисквита ниже в 2,7 раза и составляет 170-180 ккал/100г. Однако в рецептуру бисквита входит большое количество ме-



ланжа, что представляет собой преимущественно белок. Поэтому функциональные свойства бисквитных тортов заключаются в более низкой по сравнению с песочными тортами энергетической ценности и более высокой биологической за счет содержания белков.

Исходя из полученных результатов оценки функциональных свойств тортов, вырабатываемых кондитерским цехом ООО «Ретро», следует, что в ассортименте мучных кондитерских изделий предприятия имеются как высококалорийные, так и низкокалорийные торты.

Библиографический список

1. Садофьев Р. С. Конкурентоспособность продукции и её функционально-стоимостной анализ // Товаровед продовольственных товаров. 2015. № 2. С. 41.
2. Сборник технических нормативов. Сборник рецептов на продукцию кондитерского производства / составитель Михаил Могильный. М. : ДеЛи плюс, 2011. 560 с.

Курмышова Э. Э.

МСФО В РОССИИ – ТЕКУЩИЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ

В 2011 году принят Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. №402 –ФЗ «О бухгалтерском учёте» (далее – Закон «О бухгалтерском учёте»). Вступивший в силу с 1 января 2013 года, данный Закон вводит новый механизм правового регулирования бухгалтерского учёта, а также устанавливает единые требования к бухгалтерскому учёту и к бухгалтерской (финансовой) отчётности в Российской Федерации.

Одним из указанных в ФЗ принципов регулирования бухгалтерского учёта является применение международных стандартов отчётности как основы разработки федеральных и отраслевых стандартов бухгалтерской (финансовой) отчётности. План Министерства Финансов Российской Федерации на 2012 – 2015 годы по развитию бухгалтерского учёта и отчётности в Российской Федерации на основе Международных стандартов финансовой отчётности, утверждённый приказом Минфина России от 30.11.2011 №440 предусматривает утверждение новых нормативных правовых актов по бухгалтерской (финансовой) отчётности юридического лица на основе МСФО и завершения приведения ранее принятых нормативных актов по бухгалтерскому учёту и бухгалтерской (финансовой) отчётности юридического лица в соответствии МСФО. Таким образом, будет сформирован пакет новых национальных стандартов бухгалтерской (финансовой) отчётности, максимально приближенных к МСФО.

В 2013 г. регистрацию в Минюсте России прошли следующие МСФО:

– Международный стандарт финансовой отчётности (IFRS) 9 «Финансовые инструменты»;

– Документ Международных стандартов финансовой отчётности «Поправки к Международному стандарту финансовой отчётности (IFRS) 7»;

– Документ Международных стандартов финансовой отчётности «Взаимозачёт финансовых активов и финансовых обязательств (Поправки к Международному стандарту финансовой отчётности (IAS) 32)»;

– Документ Международных стандартов финансовой отчётности «Инвестиционные организации (Поправки к Международному стандарту финансовой отчётности (IFRS) 10, Международному стандарту финансовой отчётности (IFRS) 12, Международному стандарту финансовой отчётности (IAS) 27)».

План Минфина России на 2012 – 2015 годы предусматривает принятие нормативных правовых актов, обеспечивающих непосредственное применение МСФО для составления бухгалтерской (финансовой) отчётности юридического лица.

Сегодня ведение учёта по МСФО уже не является прерогативой только крупных компаний, банков и страховых организаций. Согласно Федеральному закону от 27.07.2010 г. №208–ФЗ «О консолидированной финансовой отчётности» МСФО применяется только для подготовки консолидированной финансовой отчётности по установленному перечню организаций. Теперь отчитываться по МСФО будут и негосударственные пенсионные фонды, управляющие компании инвестиционных фондов, паевых инвестиционных фондов и НПФ, клиринговые организации. Не за горами тот день,



когда отчётность по МСФО будут составлять все организации исключения.

В условиях глобализации мировой экономики тема применения международных стандартов финансовой отчётности особенно актуальна. Присоединение России к ВТО, привлечение иностранных инвестиций в нашу страну, поиск новых и сохранение традиционных рынков сбыта продукции отечественного производства – все это диктует необходимость изучения и использования международных стандартов финансовой отчётности.

Российские организации, перешедшие на МСФО, получают быстрый выход на западные кредиты, имеют большой интерес со стороны иностранных инвесторов, так как эта отчётность им понятна. И действительно, результаты деятельности бизнеса лучше видны из бухгалтерской отчётности, составленной по МСФО, и хорошо понимаемы инвесторами во всем мире. Тем более в мире уже более чем в 120 государствах отчётность составляется на основе применения МСФО.

Правительством РФ на основе анализа применения МСФО в России в проделана следующая работа:

- ускорение сближения федеральных стандартов с МСФО;
- в 2013 году начал работу Совет по стандартам бухгалтерского учета;
- в 2013-2014 годах расширился круг организаций, обязанных составлять консолидированную финансовую отчётность по МСФО;
- в 2014 г. разработаны предложения по развитию системы профессиональной аттестации бухгалтеров на основе стандартов Международной федерации бухгалтеров;
- в 2014 г. разработаны предложения по введению системы ежегодного повышения квалификации специалистов в области бухгалтерского учета на основе стандартов Международной федерации бухгалтеров;

– в 2012-2013 гг. разработаны предложения по развитию саморегулирования в сфере оказания бухгалтерских услуг;

– с целью обеспечения права пользователей на доступ к отчётности, составленной по МСФО в 2013 г., сформирован единый информационный ресурс, в который поступает вся консолидированная финансовая отчётность, составленная по МСФО от всех организаций, которые эту отчётность составляют;

– в ближайшее время также предполагается совершенствовать надзорную деятельность, создать систему ответственности за качество отчётности, составленной по МСФО, ввести обязательную публикацию промежуточной консолидированной финансовой отчётности, составленной по МСФО и др.

В целях улучшения и облегчения практики применения МСФО российскими компаниями Министерство финансов Российской Федерации в марте 2012 г. учредило специальную Межведомственную рабочую группу Минфина по применению МСФО.

Остаётся надеяться, что в целом все предприятия, подпадающие с 2012 г. под действие Закона №208-ФЗ, уже завершили подготовку к трансформации и формирование своей учётной политики по МСФО, и в ближайшем будущем мы сможем анализировать последовательность применения МСФО российскими предприятиями. Если степень такой последовательности будет действительно высокой, а сама МСФО-отчётность подлинно прозрачной, качественной и правдивой, то от повышения сопоставимости финансовой отчётности предприятий одинаковых отраслей (например, такой как страховая) выиграют и инвесторы, и кредиторы, и клиенты этих компаний на территории России.

Библиографический список

1. Пучкова С. И. Бухгалтерская (финансовая) отчётность : учебное пособие / С. И. Пучкова. М. : ИД ФБК – ПРЕСС, 2012.
2. Бухгалтерский учёт, аудит : учебно-методический комплекс. Новосибирск : НГУЭУ, 2011.
3. Палий В. Ф. Международные стандарты финансовой отчётности : учебное пособие. М. : ИНФРА-М, 2010.



Томскова А. А.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА

Вся наша жизнь так или иначе связана с рисками, это обусловлено изменяющимися факторами окружающей нас обстановки. Если конкретно рассматривать риск предпринимательства, то можно даже не будучи человеком «подкованным» в сфере экономики предположить возможные возникающие при производстве, реализации, коммерческих делах и товарно-денежных операциях риски.

Начнём с того, что изначально начиная своё дело будущий предприниматель рискует «прогореть» на первых этапах создания и развития организации. Открывая своё дело, он должен быть уверен в том, что возможная ошибка не понесёт ущерб ни его делу, ни имиджу. Тем самым проявляется его самостоятельность и перспективность в профессиональной сфере. Методом проб и ошибок он приобретёт определённый предпринимательский опыт, который в дальнейшем исключит ошибки вследствие не оправдавшего себя риска, хотя и рассчитанного.

Каждый предприниматель должен трезво и грамотно оценивать свои возможности в своей хозяйственной деятельности. Существует два уровня потерь, возникающих при осуществлении предпринимательской деятельности, выражающейся в количественной мере [1].

Первый уровень – риск в абсолютном выражении, определяется величиной возможных потерь в стоимостном и материально-стоимостном измерении. Второй – риск в относительном выражении, представляет собой величину возможных потерь, в качестве которых принимается состояние предприятия, расход ресурсов и ожидаемый доход от предпринимательской деятельности.

Из-за многообразия возможных рисков усложняется их классификация. Предприятия непосредственно касаются рисков при решении как долгосрочных, так и текущих задач. Но всё же существуют риски, с которыми сталкиваются все без исключения предпринимательские организации, так называемая «общая группа рисков», есть ещё и специфическая группа, характерная для определённых видов деятельности.

Также риски могут быть разделены на страхуемые и не страхуемые [2]. К рискам с возможностью страхования можно отнести случаи, при наступлении которых проводится страхование. Например, вероятные потери, связанные с пожаром или другими стихийными бедствиями, автомобильными авариями, порче продукции при транспортировке, ошибок сотрудников предприятия, возможного заболевания, смерти или несчастного случая с сотрудником фирмы, передачи сотрудником фирмы информации конкурирующей компании, невыполнения

обязательств субподрядчиками и приостановки деловой активности фирмы.

Однако существует группа рисков, которую страховые компании не берутся страховать, хотя именно такие риски могут являться потенциальным источником прибыли. В противном случае, при возникновении подобных рисков страховая компания не несёт ответственности за произошедшие денежные потери и они возмещаются за счёт собственных средств предприятия посредством покрытия убытков с помощью специально созданных резервных фондов, либо собственным капиталом. Это так называемые «внутренние» источники, так же существуют и «внешние» источники, например, за дочерние банки отвечает материнский банк.

Наличие факта не страхуемых рисков означает, что предпринимательская деятельность практически невозможно без предполагаемых потерь. Это в очередной раз подтверждает то, что любая предпринимательская деятельность влечёт за собой определённые финансовые потери в той или иной степени.

Также предпринимательские риски удобнее делить на внешние и внутренние. Внешние риски связаны с нанесением убытков и неполучением предполагаемой ожидаемой предпринимателем прибыли вследствие нарушения своих обязательств контрагентами или по другим, не зависящим от него причинам. Внутренние же зависят от способности предпринимателя организовать и скоординировать производство и сбыт выпускаемой продукции. На это могут повлиять следующие факторы: уровень менеджмента, себестоимость, качество и надёжность продукции, условия сбыта, реклама, организация послепродажного сервиса, наличие оборотных средств, клиентура и др. [3].

Новые виды рисков появляются в связи с политическим и экономическим развитием современного мира, их достаточно трудно определить и оценить количественно. Транснационализация бизнеса сопровождается созданием сложных финансовых и производственных взаимосвязей. Возникает так называемый «эффект домино», который в случае банкротства одной компании влечёт за собой крушение ряда компаний, непосредственно связанных с компанией-банкротом. Развитие в настоящее время автоматизации и компьютеризации производственно-хозяйственной деятельности предпринимательских компаний приводит к возможной потере данных, вследствие сбоя компьютерной системы, вычислительной и иной техники. В последние годы особое значение приобрели риски, связанные с политическими факторами, так как они несут крупные потери для предпринимательства

в целом и которые не страхуются многими фирмами [3].

По сфере возникновения предпринимательские риски подразделяют на внешние и внутренние. Непосредственным источником возникновения внешних рисков является внешняя среда по отношению к предпринимательской организации. Предприниматель не может оказывать на них влияние, а может лишь предположить и применить их в своей деятельности.

К внешним рискам по сфере возникновения относят риски, не связанные с деятельностью предпринимателя. Это могут быть непредвиденные изменения, законодательства, регулирующего предпринимательскую деятельность, неустойчивости политического режима в стране производимой деятельности и других ситуациях и о потерях предпринимателей, возникающих в результате начавшейся войны, национализа-

ции, забастовок, введения эмбарго. Источником внутренних рисков является предпринимательская фирма. Риски возникают в случае неэффективного менеджмента, ошибочной маркетинговой политики, в результате внутрифирменных злоупотреблений. Основными среди внутренних рисков кадровые риски, связанные с профессиональным уровнем и чертами характера сотрудников предпринимательской фирмы.

В заключение можно отметить, что любой предприниматель должен четко представлять возможные ошибки и потери, связанные с его деятельностью, от которых никто не застрахован. Но только лишь на примере проб и ошибок строится предпринимательская деятельность и его прибыльность на современном рынке. Главное – грамотно подойти в вопросу возможных рисков перспектив и применить их с пользой для своей деятельности.

Библиографический список

1. Яшина Н. М. Теория принятия решений и управление рисками в финансовой и налоговой сферах : учебное пособие / К. А. Аннущенко, Н. М. Яшина. Саратов : Саратовский источник, 2013.
2. Яшина Н. М. Страхование : учебное пособие. 3-е изд. переработ. и доп. Саратов: Саратовский источник, 2013.
3. Яшина Н. М. Финансовая среда предпринимательства и предпринимательские риски : учебное пособие / К. А. Аннущенко, Н. М. Яшина. Саратов : Саратовский источник, 2013.

Ромаева А. И., Нефедова Т. А.

МОДЕЛЬ ДЖЕЙМСА ТОБИНА

В теории принятия решений применяется модель Джеймса Тобина. Эта модель «портфельных инвестиций» объединяет множество ценных бумаг и представляет гораздо богатый арсенал средств для проведения экономической политики. Денежно-кредитная и бюджетная политика государства тем самым оказывает влияние на реальные переменные экономической системы: инвестиции, сбережения, потребление.

Джеймс Тобин, лауреат Нобелевской премии 1982 г., предложил модель, объясняющую инвестиционные решения фирм на основе идеи издержек приспособления. Взяв за основу модель равновесия активов и проведя одновременно тщательный анализ запасов ценных бумаг, он выдвинул новую концепцию «фактора Q » – коэффициента, с помощью которого выражается

отношение рыночной стоимости физических активов к затратам на их замещение.

Дж. Тобин показал, что если $Q = [p_f, \dots, p_n]$ – некоторый портфель [p_i – доля i -го актива в портфеле], а f – безрисковый актив, то все портфели вида: $Y = (1-Q)f + Qp_i$ лежат на прямой, проходящей через точки $(0, r_f)$ и (p, r_p) , где r_f и r_p – безрисковая и рискованная доходности соответственно (рис. 1). Среди всех таких прямых нужно выбрать самую крутую (более крутая даёт большую доходность при заданном риске), то есть ту, которая проходит через точку $(0, r_p)$ и точку касания T к эффективной границе [1].

Однако начало современной портфельной теории было заложено Г. Марковицом, по чьей теории задача оптимизации портфеля заключается в минимизации риска при заданной средней доходности. Тобин же показал, что рыночный портфель, где имеется совокупность всех

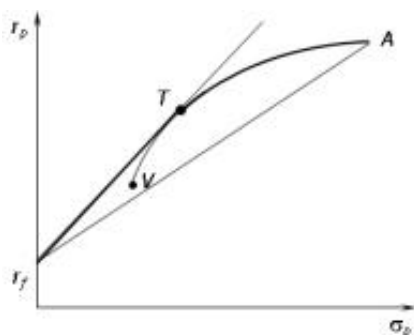


Рис. 1

имеющихся в данный момент у инвестора ценных бумаг, является эффективным. Кроме того, любая комбинация рыночного портфеля с безрисковым активом даёт тоже эффективный портфель с меньшим риском и с меньшим ожидаемым доходом. Модель оптимального портфеля Тобина, которая обеспечивает минимальный риск и заданную эффективность, имеет вид [2]:

$$\begin{cases} \sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n x_i x_j V_{ij} \rightarrow \min; \\ x_0 m_0 + \sum_{i=1}^n x_i d_i = m_p; \\ x_0 + \sum_{i=1}^n x_i = 1, \end{cases}$$

где m_0 – эффективность безрисковых бумаг;
 x_0 – доля капитала, вложенная в безрисковые бумаги;
 x_i, x_j – доля капитала, вложенная в ценные бумаги i -го и j -го видов;
 d_i – математическое ожидание (среднее арифметическое) доходности i -ой ценной бумаги;
 V_{ij} – корреляционный момент между эффективностью бумаг i -го и j -го видов.

Оптимальный портфель Тобина максимальной эффективности и заданного (приемлемого) риска r_p можно представить в следующем виде:

$$\begin{cases} x_0 m_0 + \sum_{i=1}^n x_i d_i \rightarrow \max; \\ \sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n x_i x_j V_{ij} = r_p; \\ x_0 + \sum_{i=1}^n x_i = 1, \end{cases}$$

Библиографический список

1. Гранатуров В. М. Экономический риск: сущность, методы измерения, пути снижения. М., 2014.
2. Лапуста М. Г. Риски в предпринимательской деятельности / М. Г. Лапуста, Л. Г. Шаршукова. М., 2013.
3. Яшина Н. М. Теория принятия решений и управление рисками в финансовой и налоговой сферах : учебное пособие. Энгельс, 2013.

где r_p – заданный риск портфеля.

Первый из этих подходов лежит в русле микроэкономического анализа, акцентирует внимание на поведении отдельного инвестора, который формирует оптимальный, с его точки зрения, портфель на базе собственной оценки доходности и риска выбранных активов. К тому же первоначально эта модель касалась в основном портфеля акций, то есть рискованных активов. По сути, его подход является макроэкономическим, поскольку в данном случае главным объектом изучения является распределение совокупного капитала в экономике на две формы: наличную (денежную) и безналичную (в виде ценных бумаг) [3].

Следующее различие между теорией Г. Марковица и Джеймса Тобина заключается в том, что Марковиц делал акцент на математической анализе последствий исходных данных и разработке алгоритмов решений оптимизационных задач. Тобин же взял за основу анализ факторов, вынуждающих инвесторов формировать портфель ценных бумаг, а не держать в какой-нибудь одной форме.

Ассар Линдбек, член Шведской королевской академии наук, отметил, что работы Джеймса Тобина важны, «поскольку влияние, оказываемое на экономику со стороны экономической, денежной и фискальной политики, передаётся в значительной степени через механизм рынков денег и ценных бумаг».

Линдбек отметил, что Джеймс Тобин создал «прочную и пригодную для эмпирического применения основу для исследований в области функционирования рынков денег и ценных бумаг» и показал, «как изменения, происходящие на этих рынках, влияют на размеры потребления, инвестиций, производства, занятости и на экономический рост» [2].

В подходе Джеймса Тобина основной темой становится анализ факторов, вынуждающих инвесторов формировать портфель активов, а не держать капитал в какой-то одной (например, наличной) форме.

Кроме того, Дж. Тобин проанализировал адекватность количественных характеристик активов и портфеля, которые являются исходными данными в теории Г. Марковица. Возможно, поэтому Дж. Тобин получил Нобелевскую премию на 9 лет раньше, чем Г. Марковиц [3].



Алимгиреева К. П.

ФУТУРИЗМ КАК ЛИТЕРАТУРНОЕ ТЕЧЕНИЕ

Футуризм (от лат. futurum – будущее) – это художественное течение в искусстве первых двух десятилетий XX века [1]. Родиной этого течения была Италия, а главным идеологом стал известный литератор *Ф. Т. Маринетти*, выступивший 20 февраля 1909 г. на страницах субботнего номера парижской газеты «Фигаро» с первым «Манифестом футуризма».

В России в литературном футуризме обозначались два направления: эгофутуризм и кубофутуризм. Эгофутуризм возглавил *И. Северянин*, однако это оказалось плохим подражанием акмеизму. Более известным стал кубофутуризм. Кубофутуристами (будетлянами) стали называть себя участники группы «Гилея» *Д. Бурюк*, *В. Маяковский*, *В. Хлебников*, *В. Каменский*, *А. Кручёных* и другие. Они запомнились и своим вызывающим поведением, и вызывающим внешним видом, и скандальными манифестами, такими как «Пощёчина общественному вкусу», «Идите к черту», «Дохлая луна», «Садок судей», «Слово как таковое» и др., в которых отражалась резкая полемика с литературными оппонентами, призыв к отказу от традиций, от опыта классиков, «ползающих старичков русской литературочки», как назвал их *В. Маяковский* в своем манифесте «Идите к черту» 1914 года [2].

Футуристы призывали к созданию нового искусства, не оглядываясь на прошлое: «Только мы – лицо нашего Времени. Рог времени трубит нами в словесном искусстве. Прошлое тесно. Академия и Пушкин непонятнее иероглифов. Бросить Пушкина, Достоевского, Толстого и проч. с парохода современности. Кто не забудет своей первой любви, не узнает последней» [3]. Только футуристы, согласно их мнению, способны создать искусство будущего, так как их современники с «облысевшим талантиком» [2] не придерживаются принципа «искусство ради искусства»: «Вымойте ваши руки, прикасавшиеся к грязной слизи книг, написанных этими бесчисленными Леонидами Андреевыми. Всем этим Максимум Горьким, Куприным, Блокам, Сологубам, Аверченкам, Чёрным, Кузьминым, Буниным и проч. и проч. нужна лишь дача на реке» [3].

Создавая искусство будущего, футуристы призывали к разрушению форм и условностей искусства ради слияния его с ускоренным жизненным процессом. Футуристы могли не придерживаться пунктуационных норм, что можно увидеть, например, в стихотворении *Д. Бурюка*:

Колонны камень взнёс
До голубых небес
Колонны камень дал
Мечтал
Мечтал
О высоте Дэдал! [4]

Предпринимали попытку увеличить словарь, создать некий «заумный язык». У многих из них в стихотворениях обнаруживаются авторские неологизмы. Например, утровласа, вечерогривы в стихотворении *В. Хлебникова*:

Что было – в водах тонет.
И вечерогривы козни,
И утровласа дева,
И нам восхожи севы.
И вечер – часу дань,
И мчатся вдаль суда,
И жизнь иль смерть – любое,
И алчут кони боя [5]

В стихотворении «В пору, когда в вырей» *В. Хлебникова* – времирей, времушком, времяня, прострела:

В пору, когда в вырей
Времирей умчались стаи
Я времушком - камушком игрывало,
И времушек – камушек кинуло,
И времушко – камушко кануло,
И времяня крылья прострела [5]

Золотогривые брюквы в стихотворении *В. Маяковского* «Вывескам»:

Читайте железные книги!
Под флейту золоченой буквы
Полезут копченые сиги
И золотокудрые брюквы [6]

К существующим словам представители футуризма применяли различные элементы словообразования для получения новых слов. Например, в стихотворении «О, рассмейтесь, смехачи!», *Хлебников* создал новые производные слова от слова смех: смехачи, смеяньствуют, смеяльно, усмеяльно, рассмешищ, надсмеяльных, усмейных, иссмейся, рассмеяльно, надсмейных, смеячей, смейство, усмей, осмей, смешки, смеюнчики.

А иногда созданные футуристами новые слова напоминали спонтанное сочетание звуков, из-за чего трудно понять смысл стихотворения. Сравните у того же *Хлебникова*:

Боэбоби пелись бубы,
Вээоми пелись взоры,
Пиээо пелись брови,
Лизээй – пелся облик,
Гзи - гзи – гээо пелась цепь... [5]

Однако звучали стихотворения по-новому, футуристы, о чем они сами писали в манифесте «Слово как таковое», «дали образец иного звука и словосочетания:



дыр, бул, щил,
убещур,
скум,
вы со бур
в л эз» [7].

По моему мнению, футуризм оказался творчески продуктивным течением: он заста-

вил общество переживать искусство как проблему, изменил отношение к понятности и непонятности в искусстве, дал возможность осознать, что непонимание или неполное понимание в искусстве не всегда недостаток, а иногда даже необходимое условие полного восприятия.

Библиографический список

1. Словарь литературоведческих терминов [Электронный ресурс]. URL: <http://www.textologia.ru/slovari/literaturovedcheskie-terminy/futurizm/?q=458&n=238> (дата обращения: 14.03.2015).
2. **Маяковский В. В.** Идите к чёрту [Электронный ресурс]. URL: <http://mayakovskiy.ouc.ru/idite-k-chertu.html> (дата обращения: 14.03.2015).
3. Пошечина общественному вкусу [Электронный ресурс]. URL: <http://ruslit.traumlibrary.net/book/futuristy-pov/futuristy-pov.html> (дата обращения: 15.03.2015).
4. **Бурлюк Д.** Стихотворения / Д. Бурлюк., Н. Бурлюк. СПб. : Академический проект, 2002.
5. **Хлебников В.** Творения / под ред. М. Полякова. М. : Советский писатель, 1986.
6. **Маяковский В. В.** Полное собрание сочинений в тринадцати томах. Т. I. Стихотворения (1912–1917) [Электронный ресурс]. URL: <http://e-libra.ru/read/213024-polnoe-sobranie-sochinenij-v-trinadcati-tomax.-tom-pervyj.-stixotvoreniya-1912-1917.html> (дата обращения: 21.03.2015).
7. Слово как таковое [Электронный ресурс]. URL: <http://www.futurism.ru/a-z/manifest/slovo.htm> (дата обращения: 15.03.2015).